



Technischer Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

Darauf bauen wir bei Ihnen

- Abgeschlossenes Studium im **betriebswirtschaftlichen oder technischen Bereich** oder vergleichbare Qualifikation.
- Mehrjährige **Berufs- und bestenfalls Branchenerfahrung**.
- Sichere **EDV-Kenntnisse**, insbesondere MS Office und idealerweise bereits iTWO.
- **Organisationstalent**, souveränes Auftreten, gute **Kommunikationsfähigkeit** und kreative Umsetzung der festgelegten Ziele.
- Gute **Englischkenntnisse** und Reisebereitschaft.

Ihre drei Hauptaufgaben

- **Akquise und Gewinnung** von Aufträgen für den Bereich Verkehrsstationen sowie Koordination und Mitwirkung bei der **Angebotserstellung** von Beginn der Anfrage bis hin zur Angebotsabgabe und Nachverfolgung.
- **Produktvorstellung** und projektbezogene **Beratung**.
- **After-Sales-Betreuung** der Kunden und Pflege der Bestandskunden.

Erfahren Sie mehr über Ihr zukünftiges Aufgabengebiet, unsere [Systembahnsteige](#) und [Systemdächer](#).

- **HERING-Partnerschaft**. Profitieren Sie direkt vom

Gute Gründe für HERING

Sie haben ein Arbeitszeitkonto, das Ihnen ermöglicht, Phasen Ihres Erwerbslebens flexibel zu gestalten.

- **Ideenmanagement**. Sie können die Zukunft von HERING aktiv mitgestalten.
- Attraktive, leistungsbezogene Vergütung und betriebliche Altersvorsorge.



- **Gesundheitsmanagement**. Zahlreiche Angebote, um gesund und fit zu bleiben.
- **Weiterbildung**. Individuelle Förderangebote und Coachings für Ihre Karriere.
- **Firmenwagen** mit privater Nutzung.

Über Ihre Bewerbung freut sich:

HERING Bau GmbH & Co. KG
Isabelle Kirschke | Neuländer 1 | 57299 Burbach
Fon: +49 2736 27-310 | karriere@hering-bau.de

Jetzt bewerben

